

# Det resultatskabende TEAM

## Hvordan opnås unikke performance resultater i vores TEAM?

### BAGGRUND:

I et TEAM er de fælles funderede mål det afgørende resultatparameter. Fælles mål funderet på lysten til at samarbejde og viljen til sammen at nå ambitiøse resultater.

Derfor er det afgørende, at TEAMet sammen fastsætter og udvikler spillereglerne for, hvad der leder til opnåelse af særlige resultater. Når en enhed samarbejder på en effektiv måde, bliver resultatet af 2+2 ofte 5.

### UDBYTTE AF FORLØB:

- Forbedret samarbejde i TEAMet
- Forbedret TEAM-kultur og sammenhold
- Forbedre den nuværende TEAM-performance
- Større indsigt i TEAMets styrker og opmærksomhedspunkter
- Større forståelse for de enkelte TEAM-medlemmers bidrag

### FORM:



**Step 1:**  
Tilbage melding på egen personprofil

**Step 2:**  
Modul 1:  
Hvad er et TEAM?

**Step 3:**  
Modul 2:  
Mig og mine TEAM-medlemmer?

**Step 4:**  
Sparringsamtale om mit resultatskabende team

Kontakt for spørgsmål: Bülöw Management A/S, [www.bulow.eu](http://www.bulow.eu)  
Tlf.: 70 20 30 06 - [bm@bulow.eu](mailto:bm@bulow.eu)

### STED:

Bülöw Management, Tranekær,  
Dallerupvej 5 8781 Stenderup



### MODULINDHOLD:

I dette modul - Resultatskabende TEAM - gennemføres to moduler med fokus på teamets performance og samarbejde. Forud for første modul er der indlagt individuel tilmelding på egen personprofil, ligesom at der gennemføres en analyse af dit TEAMS performance. Efter det sidste modul gennemføres ligeledes en sparringsamtale af 1,5 times varighed.

Modulerne indeholder bl.a.

- Hvad er et TEAM?
- Rollerne i et TEAM
- Hvordan præsterer vores TEAM
- Vores TEAM-profil
- TEAM-ledelse af profiler

(Se nærmere i uddybende modulbeskrivelse)

### ØKONOMI:

11.350 kr. + moms

Prisen omfatter:

- 1 tilbagemelding på egen personprofil og teamanalyse (udgør 3.500 kr.)
- 2 dags moduler (6 timer pr. dag) inkl. forplejning
- 1 sparringsamtale (1,5 time) med instruktør fra Bülöw Management efter din moduldeltagelse
- Certifikat
- Ekskl. materialer